

|  |  |
| --- | --- |
| Saman RostamiProfil **En saklig och strukturerad person som arbetar effektivt och noggrant. Gedigen erfarenhet på operationell nivå inom försäljning, analys av risk/data, kundvård/service, ledarskap med personalansvar m.m.**  **Goda referensen finns att tillgå.** ArbetslivserfarenhetKreditspecialist - Bolån , Bluestep Bank AB, Stockholm juni 2019  Ingår i bolagets kreditteam som ansvarar för att arbetsrutiner och kreditregler är i linje med företagets riskaptit. Vi ser aktivt över portföljen och analyserar vinst, förlust och risk genom många olika datapunkter för att justera kreditreglerna på ett relevant sätt med mål att minimera förluster. I rollen ingår högsta beslutsmandat på handläggarnivå och beslutsfattande i mer komplexa ansökningar med högre riskfaktorer. Gruppchef - Bolån , Bluestep Bank AB, Stockholm januari 2016 — juni 2019  Som gruppchef hade jag personalansvar för 5-10 bolånespecialister som arbetade med bolåneansökningar. En stor och viktig portion av arbetet bestod av att analysera konverteringsgrader på olika nivåer för att analysera affären och jobba fram relevanta actions på individ och organisationsnivå. Jag arbetade även med att öka och optimera inflödet av nya bolånekunder i samarbete med bl.a. marknadsavdelningen och externa partners. Arbetet innebar även att säkerställa att processer och systemstöd var effektiva genom att agera kravställare gentemot IT och andra berörda parter. Bolånespecialist , Bluestep Bank AB, Stockholm december 2013 — januari 2016  I denna roll arbetade jag med att bearbeta bolåneansökningar som kom in till oss genom olika marknadskanaler. I rollen hade man daglig kontakt med kunder som befann sig i olika stadier av ansökningsprocessen med målet att driva ansökan fram till beslut. Processen var till stora delar manuell och krävde specifik handläggning beroende på typ av ärende, granskning av dokumentation och anpassad kreditbedömning. Man arbetade med en egen kundstock och hade beslutsmandat. Fastighetsmäklare , Fastighetsbyrån, Haninge maj 2009 — november 2013  Min huvudsakliga arbetsuppgift var att förmedla fastigheter och bostadsrätter i Haninge kommun. I arbetet ingick kontakt med flertal kunder, banker, myndigheter och föreningar. Denna roll har gett mig mycket erfarenhet inom juridiken kring ex. bostadsköp, uthyrning och avtal. Även kundbemötande, försäljningsstrategier och marknadsföringsmetoder. UtbildningData Engineer - Yrkeshögskoleutbildning. Nackademin, Solna augusti 2024 — maj 2026 Kurser i urval SQL 1  SQL 2  PowerBI  Modellering  Python  DevOps Fastighetsekonomi - fil.kand. Högskolan i Gävle, Gävle augusti 2006 — maj 2009 Kurser i urval Fastighetsekonomi A  Statistik 1  Ledarskap 1  Marknadsföring och distribution  Redovisning | Kontaktuppgifter Haninge, Sverige 0734664342  [saman.rostami@hotmail.com](mailto:saman.rostami@hotmail.com) Länkar [Linkedin](https://www.linkedin.com/in/saman-rostami-b487695a/) Kompetens SQL  Modellering  PowerBI  Python Certifikat Get started with Databricks  Snowflake Platform Certification  (SOL-C01) Språk Svenska  Engelska  Persiska Egenskaper Lugn och metodisk  Lösningsorienterad  Strukturerad  Anpassningsförmåga  Fungerar individuellt och i team  Kommunikation och presentation |
| Ideellt FC Brandbergen - Ekonomiansvarig |  |